

Le "Volant d'Or" de la Byblos Bank Récompense les Agents de Voitures

En reconnaissance des efforts déployés dans la vente des Prêts Auto de la Byblos Bank

Pour parution immédiate

Achrafîé, siège central de la Byblos Bank - 7 février 2008: La Byblos Bank a organisé au Pavillon Royal du BIEL vendredi 1^{er} février 2008 le dîner annuel du « Volant d'Or » en l'honneur des compagnies des voitures neuves et leurs agents dans les régions ainsi que les agents des voitures d'occasion agences avec lesquelles elle collabore pour la vente de voitures. Le dîner du « Volant d'Or » est tenu en reconnaissance des efforts déployés par ces agences en matière de vente des Prêts Auto de la Byblos Bank.

Ont assisté au « Volant d'Or » une équipe de la Byblos Bank, représentée par les directeurs régionaux, les directeurs des agences, l'équipe de l'Unité des services bancaires pour individus, l'équipe de l'Unité du Développement des Produits de Détail, des employés venant de diverses agences et les agents de vente des agences sus - mentionnées.

M. Elie Abou Khalil, Chef du Département de Développement des Produits Bancaires à la Byblos Bank a prononcé un discours d'ouverture dans lequel il a souligné qu'en 2007, la Byblos Bank a pu conserver sa place parmi les banques leaders en matière de services bancaires pour individus et demeure donc la première banque dans ce secteur avec une augmentation de 38% de son chiffre d'affaires.

De sa part, *Mme Georgina Eid Dinar*, Directrice de l'Unité des Prêts pour Individus, a noté que malgré les défis et obstacles que nous avons rencontrés cette année et les situations difficiles auxquelles nous avons fait face, nous avons pu atteindre des objectifs plus que nous l'avons prévu grâce aux efforts fournis ainsi qu'à la volonté de vivre des Libanais quoique difficiles les circonstances.

Et d'ajouter: « L'année 2007 est marquée par le dynamisme dans le secteur des voitures. En effet, la Byblos Bank a enregistré un taux de croissance de 55% en termes de prêts de voitures. Le slogan de la Byblos Bank est: "L'intégrité, le respect mutuel, le travail de groupe et les valeurs éthiques et professionnelles." Notre objectif pour l'année 2008 est d'offrir toujours les meilleurs produits et services et de développer nos systèmes et programmes de façon continue pour mieux servir nos clients qui sont notre priorité principale."

Des prix de valeur ont été distribués aux agents de vente des différentes compagnies et agences ayant réalisé les meilleurs chiffres de vente des prêts Auto. Pour la catégorie de l'équipe ayant réalisé les meilleurs chiffres de vente de voitures neuves, la BUMC, agent des voitures Toyota et Lexus au Liban, a conservé sa première place pour la troisième année consécutive. M. Ghassan Bejjani, directeur de ventes de la BUMC à l'agence de Hamzieh, a reçu le "Volant d'Or" pour la troisième fois consécutive en tant que meilleur sous-agent des voitures neuves. Pour la catégorie de l'équipe ayant réalisé les meilleurs chiffres de vente des voitures d'occasion, "Auto Kino", représentée par Messieurs Ziad, Milad et Habib Nehmé, a obtenu le "Volant d'Or", conservant ainsi sa première place. Pour la catégorie du meilleur

sous-agent, ce fut M. Hanna Abi Hanna, de l'agence Rabih Michel Khoury à Jounieh qui emporta le "Volant d'Or" pour la première fois.

-----FIN-----

Pour plus d'informations veuillez contacter:

Mme Isabelle Naoum

Directrice de l'Unité de Relations Publiques et de Communication

Byblos Bank S.A.L.

Tel: 01/335465 Fax: 01/339441

Email: inaoum@byblosbank.com.lb