

Byblos Bank Syria lance de nouveaux produits et services bancaires de détail en Syrie

Après le Prêt à l'habitat, la Banque Lance le Prêt Voiture, le Prêt Personnel et les Cartes Bancaires

Pour parution immédiate

Byblos Bank - Siège Social- 12 septembre 2007 : Byblos Bank Syria vient de lancer sur le marché syrien un éventail de nouveaux produits et services de détail lors d'une conférence de presse tenue à l'Hôtel le Meridien, Damas à 11 :30. La conférence a regroupé la presse syrienne, les agents de voitures neuves en Syrie, et des responsables dans le domaine des cartes plastiques et prêts de la Byblos Bank. La conférence a tourné autour des produits nouvellement lancés: le Prêt Voiture, le Prêt Personnel et les cartes bancaires.

Dans son discours d'ouverture, M. Walid Abdel Nour, Directeur Général Adjoint de Byblos Bank Syria a accueilli les invités et leur a exposé les principaux objectifs que la Byblos Bank tend à réaliser : avoir une présence efficace dans tous les districts, offrir les meilleurs services et produits bancaires, répondre aux ambitions des actionnaires et des clients de la banque et contribuer efficacement à la croissance de la Syrie et à l'amélioration du style de vie du peuple syrien à travers l'activation des investissements et de la consommation et l'élargissement de la classe moyenne syrienne.

M. Elie Abou Khalil, directeur du département de développement des produits et programmes de détail à la Byblos Bank a de son côté annoncé le lancement d'une corbeille de nouveaux produits de détail de la Byblos Bank Syria dont le prêt voiture, le prêt personnel et les cartes plastiques. Il a ajouté que ces produits font partie d'un éventail de produits de détail visant les individus et sont le résultat de profondes études sur les besoins et attentes principales du consommateur syrien. Il s'est même arrêté sur le sujet du prêt à l'habitat lancé par la Byblos Bank Syria soulignant que le prêt à l'habitat constituait la pierre de base de tous les produits de détail que la Banque aimerait offrir à toutes les classes sociales.

De son côté, Mme Georgina Eid Dinar, chef de l'unité des prêts pour individus à la Byblos Bank a exposé le Prêt Voiture, le dernier produit lancé par la Byblos Bank Syria sur le marché syrien. Elle a souligné que avant de décider de lancer ce produit spécial en Syrie, Byblos Bank s'est basé sur sa vaste expérience et ses relations solides dans le domaine des produits aux consommateurs, étant la première banque libanaise à avoir lancé le concept des prêts de détail dans les années 80. L'équipe de la banque a fait des études profondes sur le secteur des voitures et celui des banques, l'activité des prêts et autres produits bancaires. Grâce au prêt voiture de la Byblos Bank Syria, le consommateur syrien sera capable de s'acheter une voiture à des conditions faciles :

un prêt qui s'étend sur 5 ans, des intérêts compétitifs, un premier paiement de 10%, pas de restrictions sur la marque de la voiture, des prix d'assurance concurrentiels, des applications flexibles, et bien d'autres avantages dont le plus important étant que le client pouvait recevoir une approbation sur son prêt avant même de choisir la voiture.

Ensuite, elle a abordé le prêt personnel qui vise à aider les clients, surtout les individus et les familles à acquérir un produit ou un service dont ils ont besoin quand ils manquent de ressources liquides. Elle a noté que le prêt personnel est adressé aux employés syriens dans le cadre d'une offre de groupe. Ce prêt peut être remboursé par des traites faciles qui s'échelonnent sur une période de temps acceptable sans affecter le standard de vie des clients.

M. Georges Fares, chef de l'unité des cartes à la Byblos Bank a soulevé le point des cartes de la Byblos Bank qui constituent une partie considérable des services de la Banque. Dans son discours, il cite les différents genres de cartes offertes par la Byblos Bank Syria, les cartes de retrait et de débit différé tout en soulignant leurs caractéristiques et les avantages supplémentaires gratuits offerts dont le relevé, la carte de remplacement gratuite en cas de vol ou de perte de la carte principale, etc. M. Fares a souligné que les cartes de la Banque sont bien étudiées pour servir les besoins de tous les segments tout en assurant la meilleure sécurité possible. De même il a assuré que Byblos Bank Syria a pour but d'offrir à ses clients le bien être qu'ils méritent parce que la Banque leur a promis que « demain sera un jour meilleur » et elle déploiera tous les efforts requis pour tenir sa promesse.

Le plus important est le message transmis pendant la soirée dans lequel Byblos Bank Syria a assuré qu'elle tiendra ses promesses lancées lors de l'établissement de la Banque promettant que demain sera un jour meilleur pour les jeunes gens ambitieux qui rêvent de nouveaux projets et d'importantes réalisations ... demain sera un jour meilleur pour la nouvelle génération dont le cœur bat pour un avenir meilleur ... demain sera un jour meilleur avec une expérience solide et un passé sérieux qui entre le marché syrien pour faire partie du développement des secteurs économiques et bancaires ... demain sera un jour meilleur avec une banque pour la vie ... avec Byblos Bank Syria.

La conférence de presse a été suivie d'un déjeuner à l'hôtel Meridien.

Pour plus d'informations veuillez contacter:

Mme Isabelle Naoum

Chef de l'Unité de Relations

Publiques et de Communication

Byblos Bank S.A.L.

Tel: 01/335465

Courier électronique: inaoum@byblosbank.com

